

M&A実務のプロセスとポイント

一般財団法人日本M&Aアドバイザー協会 代表理事 大原 達朗 他



実学習時間

6h

難易度

★★

受講料

¥16,500

税込

学習目標と狙い

M&Aの本質と、実現に向けた基本的な手順を理解する。

学習プログラム

PDU

6

- 第1回 M&Aの本質
- 第2回 戦略論としてのM&A
- 第3回 経営者と企業評価
- 第4回 M&Aの大きな流れ
- 第5回 戦術としてのM&A
- 第6回 まとめ

【概要】

日本のビジネス界ではM&Aが年々増えてきていますが、いまだに成功例は少ないのが実情です。失敗する原因として、戦略の欠如、意思決定者の関わりなどが考えられます。上層部からの命令で動く人では、いつの間にか買収自体が目的になってしまう恐れがあります。M&Aはあくまでも売上増や新規事業等、シナジー効果を得るための手段であって目的であってはならないので、意志決定者である経営トップが、常に実行部隊の行動をモニタリングする必要があります。

本講座では、初めてM&Aに携わる人にも理解できるよう、何をどう始めるべきか、最低限知っておくべき基本事項を中心にプロセスに沿って具体的に解説します。



M&Aを手段として活用するために、戦略策定から解説されていて理解しやすかったです。

受講期間	講義	理解度テスト	演習	チャメール	修了証	修了アンケート	制作年
6ヶ月	6回(平均60分)	なし	なし	あり	あり	なし	2017



10625