

リモートワークで役に立つオンラインセールス必勝法

株式会社リード・コミュニケーションズ代表取締役 千代鶴 直愛



実学習時間

3h

難易度



受講料

¥5,500

税込

学習目標と狙い

リモートワークの促進によって、オンラインセールス革命が起きている中、どうすれば効果的なセールスを行えるのかその実践方法も含めて学習する。

学習プログラム

PDU

3

- ・オンラインセールスの方が成果が上がる理由
- ・営業パーソンにとって大切なマインド
- ・営業パーソンが身に付けるべき基本スキル
- ・顧客の課題と解決策についての仮説を立てる
- ・納得感のある材料を揃える
- ・コンペに勝つ提案書の作り方
- ・商談のプロセス
- ・対話段階のテクニック
- ・無料説明会開催で売上を飛躍的に伸ばす戦略

【概要】

2020年新型コロナウイルスが世界を大きく変え、セールスの世界においても、従来では考えられなかった変化が起きています。特にリモートワークの促進によって、セールスの世界では、オンラインセールス革命が起きています。大きな変化へ対応することに成功した企業は、売上を大きく伸ばしている一方で、従来のやり方に固執している企業は大きく低迷する二極化が進んでいます。この講義で、オンラインセールス成功のカギを学ぶことで、リモートワーク下でも売り上げを伸ばすことができるセールス方法を掴みましょう。



オンラインでどう営業活動していけばいいのか迷っていたので、非常に勉強になりました。

受講期間	講義	理解度テスト	演習	チャメール	修了証	修了アンケート	制作年
6ヶ月	3回(平均60分)	あり (3回)	なし	なし	なし	なし	2020



10999